3: Торговая фирма «Одежда не для всех» М

Торговая фирма, имеющая сеть магазинов, должна закупить мужские пальто для розничной продажи в следующем месяце. Закупочный отдел работает обычно в этом виде одежды с 5 поставщиками, которые обеспечивают необходимый ассортиментный ряд. В целом используются три схемы оплаты товара у поставщиков: А - оплата по факту поступления товара; B – оплата в рассрочку, половина денег проплачивается немедленно после поставки, а остальные через 30 дней; С – взятие товара на реализацию, сразу не платится ничего, через месяц после поставки выплачиваются деньги за реализованный товар и возвращается нереализованный. Конечно цена закупки при разных схемах оплаты разная (см. таблицу). Кроме этого, закупаются различные модели пальто, поэтому и цена закупки разная.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | оплата по факту | оплата в рассрочку | на реализацию |
| ПБОЮЛ Никитин | 2000 | 2200 | - |
| ЗАО Ренорм | 2500 | 2700 | - |
| ПБОЮЛ Карапетян | 2000 | 2200 | 2400 |
| ООО Красная швея | 1800 | 1900 | 2100 |
| ПБОЮЛ Ван Ли | - | 1500 | 1600 |

Отдел продаж запросил на следующий месяц 300 штук мужских пальто. Закупщик отобрал несколько моделей и было решено закупить не меньше чем следующее количество пальто у каждого из поставщиков.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Цена продажи, руб | Количество, штук |
| ПБОЮЛ Никитин | 5000 | 35 |
| ЗАО Ренорм | 6000 | 100 |
| ПБОЮЛ Карапетян | 3700 | 50 |
| ООО Красная швея | 3200 | 40 |
| ПБОЮЛ Ван Ли | 2550 | 40 |

Цена продажи назначена в данном случае исходя из общего уровня цен в магазинах фирмы и качества товара.

Осталось решить два вопроса: у кого из поставщиков закупить недостающие до плана закупок 35 пальто и какие схемы оплаты выбрать, чтобы уложиться в выделенные на данную ассортиментную группу 350 000 руб. Разумеется, при этом хотелось бы рассчитывать на максимальную прибыль.

При решении исходите из того, что все пальто будут проданы.